

FINANCIERING BEZOEKEN

IOM zal in het volgende voorzien:

- ◆ Retour vliegtickets voor de geselecteerde kandidaten tot het maximum van US dollar 1100,-.
- ◆ Eenmalige toelage van US dollar 370 als bijdrage aan de additionele kosten verbonden aan het bezoek.
- ◆ In samenwerking met het Ministerie van Buitenlandse Zaken wordt technische bijstand geboden voor de bezoeken, het bijwonen van een 'Doing Business in Suriname workshop', ontmoetingen met relevante stakeholders en een valuatie-bijeenkomst over het bezoek.

Geselecteerde kandidaten zijn verplicht zelf te voorzien in de additionele kosten van het bezoek welke het IOM niet dekt, zoals reisverzekering en verblijfskosten.

De duur van de reis is afhankelijk van de aard van de ontmoetingen, gesprekken met investeerders, zakelijke partners en dergelijke.

**De uiterlijke datum voor
inzending is 27 april 2017
om 16.00 uur Surinaamse tijd**

AANVRAGEN

Meld je per email aan via
iomguyana@iom.int

voor uw kans om het opzetten van
een onderneming in Suriname
te onderzoeken met Go See Visits

Go See Visits 2017 worden gefaciliteerd
via het IOM-project
“Effective and Sustainable
Diaspora Engagement
for Development in the Caribbean”
en worden gefinancierd door het
IOM Development Fund.

Voor meer informatie kunt u contact
opnemen met:

**IOM Regional Office for the Caribbean
IOM Guyana - Georgetown
Direct 592-226-1104
Email: eyaw@iom.int**

**Ministerie van Buitenlandse Zaken
in Suriname tel. +597 473604
Email: diasporaunitesu@foreignaffairs.gov.sr**



IOM International Organization for Migration
OIM Organisation Internationale pour les Migrations
OIM Organización Internacional para las Migraciones

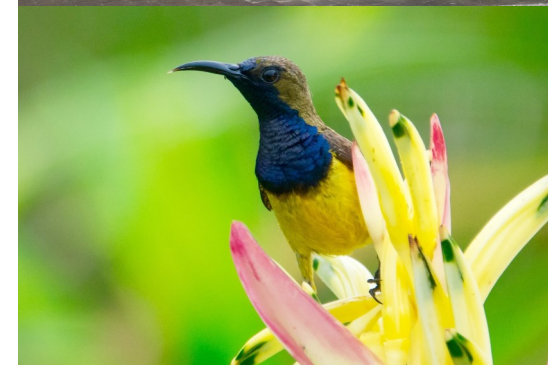


MINISTERIE VAN
BUITENLANDSE ZAKEN



IOM

GO SEE VISITS



Een initiatief van de regering van de
Republiek Suriname
en de Internationale Organisatie voor
Migratie om de kansen voor
economische en sociale investeringen
in Suriname te verkennen



IOM Development Fund
DEVELOPING CAPACITIES IN MIGRATION MANAGEMENT

BETREKKEN VAN DIASPORA BIJ ONTWIKKELING

De regering van Suriname en de Internationale Organisatie voor Migratie [IOM], nodigen ondernemers uit de diaspora uit om deel te zijn van de inspanningen om de economische en sociale ontwikkeling binnen alle tien districten van Suriname te ondersteunen, door mee te doen aan het programma van de 'Go See Visits 2017'.

Dit initiatief biedt ondernemers van Surinaamse afkomst die woonachtig zijn in het buitenland, de mogelijkheid om Suriname in juni 2017 te bezoeken en de mogelijkheden te bekijken om een onderneming op te starten binnen het Midden en Klein Bedrijf.

Het Go See Visits programma moet de ondernemers helpen een netwerk op te bouwen, waardoor er mogelijkheden ontstaan voor vernieuwd en innovatief ondernemerschap, vooral gericht op het creëren van werkgelegenheid in lage-inkomensgemeenschappen in Suriname.

SELECTIECRITERIA

Kandidaten worden geselecteerd op basis van de volgende criteria:

- ◆ Zakelijke ervaring en - prestaties;
- ◆ De potentiële bijdrage aan werkgelegenheid en het genereren van inkomen binnen lage-inkomensgemeenschappen;
- ◆ Bedrijfsideën moeten creatief zijn en impact hebben op de economische en sociale ontwikkeling in Suriname, door middel van het vergroten van de werkgelegenheid voor Surinamers;
- ◆ In staat zijn om de extrakosten van de Go See Visits, die het IOM niet vergoed, zelf te dekken.

Uiterlijk op 27 april 2017 moeten kandidaten de volgende documenten opsturen:

- ◆ Een motivatiebrief, waarin u uw ervaringen, belangrijke zakelijke successen en uw belangrijkste interessegebieden voor uw bezoek aangeeft;
- ◆ Een kostenoverzicht waarin wordt aangegeven, welke meerkosten - die verbandhouden met de reis - u denkt te maken en hoe u de meerkosten zult vergoeden;
- ◆ Een recentie kopie (niet ouder dan 1 maand) van uw bedrijfsregistratie.

VERWACHTINGEN

Kandidaten moeten een ondernemer vanuit de diaspora zijn met een legale status in het land waar ze woonachtig zijn.

Kandidaten moeten een innovatief idee hebben over hoe een bedrijf uit te bouwen, of nieuwe goederen of diensten te introduceren in lokale gemeenschappen.

Kandidaten moeten de motivatie, overtuiging, professionaliteit en scherpzinnigheid hebben om een bedrijf op te zetten, dat de potentie heeft om werkgelegenheid in Suriname te creëren.

Kandidaten moeten over startkapitaal beschikken, of over de bewezen capaciteit beschikken om in contact te treden met potentiële financiers, investeerders en adviseurs, voor het oprichten van een onderneming.

Aan het eind van het bezoek worden de kandidaten in Suriname uitgenodigd om deel te nemen aan een focus groeps-gesprek om ervaringen te delen, vervolg-plannen uit te wisselen, te bespreken welke ondersteuning daarbij nodig is en om het aangeboden programma te evalueren.